



PRESENTACIÓN A INVERSIONISTAS

IT 2026

Roadshow Santiago

Junio 2026

 ir.nuam.com





Agenda

01

Acerca de nuam

Quiénes somos y ruta de integración

02

Tesis de Inversión

Por qué invertir en nuam

03

Modelo y Desempeño del negocio

Cómo generamos valor y actualización de mercado

04

Por qué nuam

Mensajes de cierre y perspectivas



Agenda

01

Acerca de nuam

Quiénes somos y ruta de integración

02

Tesis de Inversión

Por qué invertir en nuam

03

Modelo y Desempeño del negocio

Cómo generamos valor y actualización de mercado

04

Por qué nuam

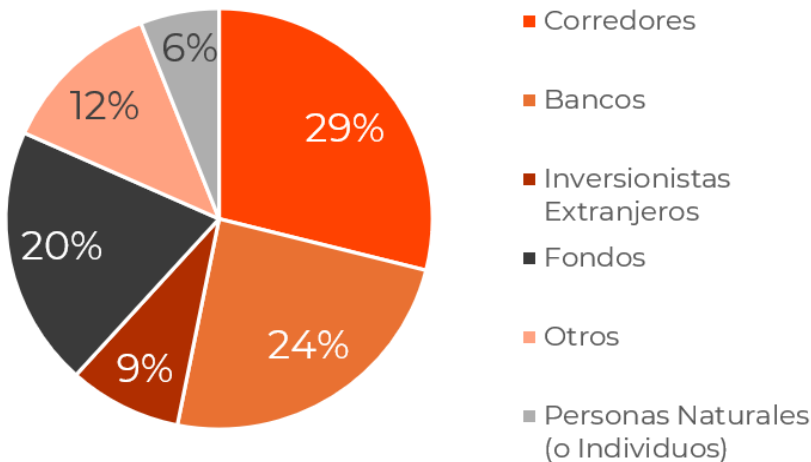
Mensajes de cierre y perspectivas

Gobierno corporativo experto

Propiedad diversificada y directorio con mayoría de miembros independientes



Estructura de Propiedad



DATOS DE LA ACCIÓN

Ticker Bloomberg	NUAM CI
Precio cierre*	CLP \$5.890
Cap. Bursátil*	~US\$580M
Presencia bursátil	49% (+25pp)
Acciones en circulación.	88.375.972
Máx. participación por accionista	10%

Directorio

Directores independientes



Juan Andrés Camus
Vicepresidente



Rafael Carranza



Rodrigo Manubens
Presidente Comité de
Directores



Javler Casasnovas



Claudio Avanian



Independiente estatutario



Independiente legal

Directores



Mauricio Rosillo
Presidente
Presidente Comité de
sostenibilidad



Fernando Larraín



German Salazar
Presidente Comité de
Integración, Proyectos e
Inversión



Juan Guillermo Agüero



Mario Pardo



Arturo Gana Barros

Hitos y avances de la integración

La implementación es gradual, por país y por producto.



			
Reglas de Trading			
Plataforma de Trading			
Reglas de Clearing			
Plataforma de Clearing			
Mercado Integrado			

 Ejecutado

 En proceso

Próximos pasos





Agenda

01

Acerca de nuam

Quiénes somos y ruta de integración

02

Tesis de Inversión

Por qué invertir en nuam

03

Modelo y Desempeño del negocio

Cómo generamos valor y actualización de mercado

04

Por qué nuam

Mensajes de cierre y perspectivas

Negocio diversificado con crecimiento estructural y valorización atractiva



Tres pilares que se refuerzan mutuamente: estabilidad y recurrencia, mercado en crecimiento, valorización con upside.

01

Estabilidad y recurrencia

45%

Margen EBITDA (LTM 1T26)

→ ~53%

Meta 2030E

86%

No-negociación

02

Mercado en crecimiento

US \$532B

Cap. Bursátil +43%

US \$387B

Custodia +39%

~1.800

Emisores al 1T26

03

Valorización con upside

~15.1x

P/E vs ~20x pares

~8.2x

EV/EBITDA vs ~13x

~1.0x

P/B vs ~3.7x pares

DRIVERS QUE IMPULSAN LOS TRES PILARES

Eficiencias

Nuevos productos

Cross-selling

Crecimiento

NUAM ofrece exposición a infraestructura financiera regional con valorización atractiva vs. pares



Compañía	País	Cap. Bursátil (USD bn)	EV/EBITDA (x)	P/E (x)	P/B (x)	Div. Yield (%)
ICE	US	92.4	15.3	19.7	3.1	1.3%
CME Group	US	98.5	21.1	24.5	3.7	3.8%
Nasdaq	US	55.5	16.0	21.1	4.0	1.3%
Mediana Norteamérica			15.3	21.1	3.7	1.3%
LSEG	GB	61.5	10.8	17.8	2.2	1.6%
Deutsche Börse	DE	49.5	13.2	19.3	4.3	1.7%
Euronext	NE	15.6	12.5	17.6	3.1	2.1%
Mediana Europa			12.5	17.6	3.1	4.1%
B3	BR	13.3	11.3	16.0	5.2	3.3%
BMV	MX	1.1	6.5	12.1	2.7	5.5%
Mediana Latam			7.5	14.4	3.5	4.6%
Mediana Mundial			15.2	21.0	3.7	3.0%
NUAM	CL	0.50	7.5	14.4	0.95	4%

EV/EBITDA 7.5x está en línea con la mediana Latam pero con descuento del 50% frente a la mediana mundial (15.2x).
La ejecución de los catalizadores de integración justifica convergencia hacia el rango regional superior.



Agenda

01

Acerca de nuam

Quiénes somos y ruta de integración

02

Tesis de Inversión

Por qué invertir en nuam

03

Modelo y Desempeño del negocio

Cómo generamos valor y actualización de mercado

04

Por qué nuam

Mensajes de cierre y perspectivas

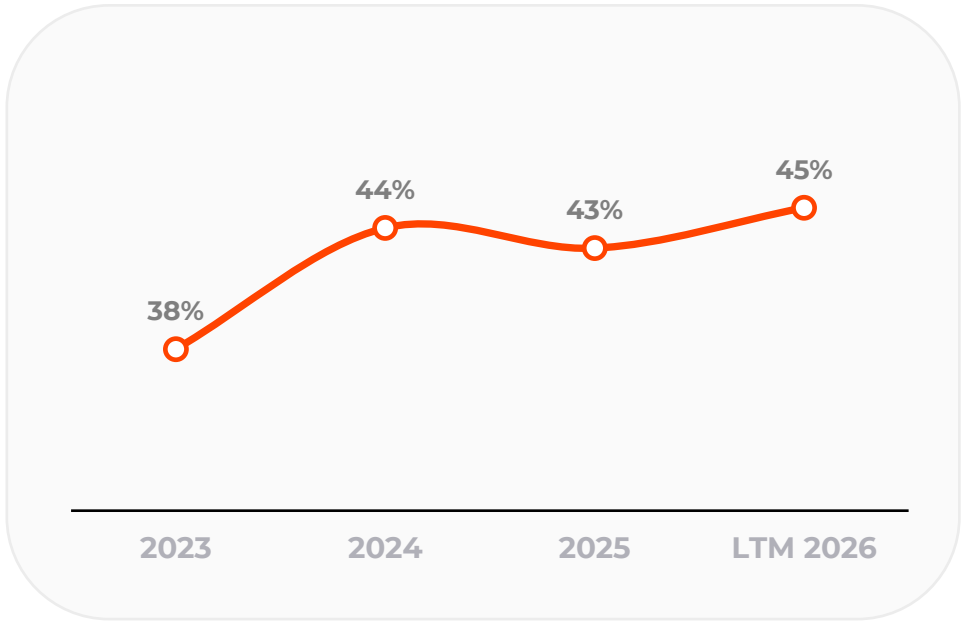
Modelo diversificado, recurrente y con apalancamiento operativo positivo

El margen EBITDA se mantiene con un sólido crecimiento, llegando a un **45% (LTM 2026)**, con ingresos diversificados creciendo a un **CAGR de 12.2% desde 2023**.

INGRESO POR SEGMENTO (CLP Bn)

In CLP Bn	LTM 2026	2025	2024	2023	CAGR
Emisiones	19,0	18,2	17,1	14,3	9,9%
Negociación	25,0	23,2	21,5	16,7	14,4%
Post-trade	71,4	68,9	66,8	48,6	13,7%
Información	20,7	20,4	18,3	15,8	9,4%
SVA	18,5	17,9	15,4	14,1	9,5%
Total Ingresos	154,6	148,7	139,2	109,6	12,2%

EVOLUCIÓN MARGEN EBITDA (%)



Cifras proforma. LTM 2026 corresponde a los 12 meses móviles al 31 de marzo de 2026. CAGR calculado 2023–LTM 2026. Post-trade se apertura en Custodia y Compensación y Liquidación (C&L) a partir de 2024. Cifras en CLP miles de millones.

03 — Modelo y desempeño del negocio



Resultados 1Q26

Crecimiento de ingresos, expansión de márgenes y disciplina de costos.

Aspectos destacados 1T26

Trimestre récord con un margen EBITDA que se expande **+8 pp hasta 49%**.



49%

Margen EBITDA

+8 pp interanual

+17%

Ingresos operacionales

CLP 40,7 Bn

+47%

Utilidad neta

CLP 9,7 Bn

CLP 5,149

Precio de la acción de nuam

+21% interanual

+33%

Ingresos por negociación interanual

Compensación +26% · Servicios de VA* 16%

~9,0%

ATVR 12M de la acción de nuam

Desde 3,5% en 1T25



Sólido mercado regional

Perú Select +19,6% · MSCI COLCAP +10,6% · S&P IPSA +1,5%



Go-to-Market regional en marcha

Perú ✓ · Colombia ✓ · Puesta en marcha en Chile 1S 2026

Dos hitos clave de integración completados

ATVR (Annualized Traded Value Ratio): volumen de negociación mensual anualizado dividido entre la capitalización bursátil; utilizado por los proveedores de índices como umbral de liquidez. Ratio calculado internamente usando datos de Refinitiv como fuente.

Los índices regionales reflejan los mercados en los que opera nuam (Perú, Colombia, Chile). Las métricas de participación de NUAM se refieren específicamente a la acción cotizada de nuam.

*Servicios de VA incluye Infraestructura de Negocio y Mercados de Financiamiento Alternativo

Actividad de mercado 1T26

USD 532 Bn

Capitalización
bursátil

+43% interanual

USD 521 Bn

Volumen de compensación y
liquidación

+29% interanual

USD 387 Bn

Activos en custodia

+39% interanual

(en Bn USD)	1T26	1T25	Var. %	Var. \$
Capitalización bursátil	532	371	43%	161
Renta variable	26	15	75%	11
Renta fija	341	263	29%	78
Derivados	243	201	21%	42
FX	120	112	7%	8
Compensación y liquidación	521	403	29%	118
Custodia	387	279	39%	108

- Valor de todas las empresas listadas localmente en las tres bolsas
- Volúmenes negociados locales e internacionales
- Volúmenes negociados en bolsa y fuera de bolsa (OTC)
- Volúmenes negociados en bolsa y fuera de bolsa (OTC)
- Volúmenes negociados de FX OTC, de SET ICAP (Colombia) y Datatec (Perú)
- Volumen total compensado en CRCC (Colombia), CCLV (Chile) y Cavali (CSD peruano)
- Activos en custodia en Cavali (Perú) y Deceval (Colombia)

La capitalización bursátil no incluye dual listings.

Resultados financieros 1T26



Utilidad neta
CLP

\$9,71 Bn

+47% interanual

Margen neto **24%**

Ingresos operacionales

CLP **\$40,72 Bn**

Ingresos totales **+17% interanual**

Ingresos por negociación **+33% interanual**

EBITDA

CLP **\$19,85 Bn**

EBITDA **+38% interanual**

Margen EBITDA **49%**

Gastos operativos **+2% interanual**



Ingresos operacionales (Bn CLP)

Fuerte rentabilidad y expansión de margen impulsan un crecimiento sobresaliente de la utilidad en 1T26

	YTD			
	1T25	1T26	Var %	Var \$
Ingresos operacionales	34,80	40,73	17%	5,92
Gastos operacionales	-20,38	-20,87	2%	-0,50
EBITDA	14,43	19,85	38%	5,42
Resultado por método de participación	1,59	1,59	0%	0,00
Ingresos no operacionales	0,12	-0,38	-	-0,49
Depreciación y amortización	-4,15	-4,65	12%	-0,49
Costos por impuesto a la renta	-5,37	-6,71	25%	-1,33
Utilidad neta	6,61	9,71	47%	3,10

Margen EBITDA	41%	49%
Margen de utilidad neta	19%	24%

Lo destacado del periodo

- Los ingresos operacionales crecieron **17% A/A** mientras que los gastos operativos solo aumentaron un **2%**, llevando a un sólido crecimiento del **EBITDA** de **38% A/A**.
- El **margen EBITDA** alcanzó **49%**, una expansión de **8 pp** desde **41%** en **1T25**.



Detalle de ingresos (Bn CLP)

Crecimiento de ingresos diversificado y de alta calidad, impulsado por todas las unidades de negocios

Líneas de negocio	YoY			
	1T25	1T26	Var %	Var \$
Emisores	4,32	4,84	12%	0,5
Negociación	5,55	7,39	33%	1,8
Custodia	11,37	12,82	13%	1,4
Clearing	4,70	5,92	26%	1,2
Información	4,69	5,01	7%	0,3
Servicios de VA*	3,80	4,38	15%	0,6
Otros**	0,36	0,35	-3%	0,0
Ingresos operacionales	34,80	40,73	17%	5,9

Lo destacado del periodo

- Crecimiento de **dobles dígitos** en la mayoría de las unidades de negocio.
- Los mayores niveles de actividad impulsaron el desempeño, con sólido crecimiento en negociación, custodia, compensación y volúmenes negociados.

* Infraestructura de Negocio y Mercados de Financiamiento Alternativo

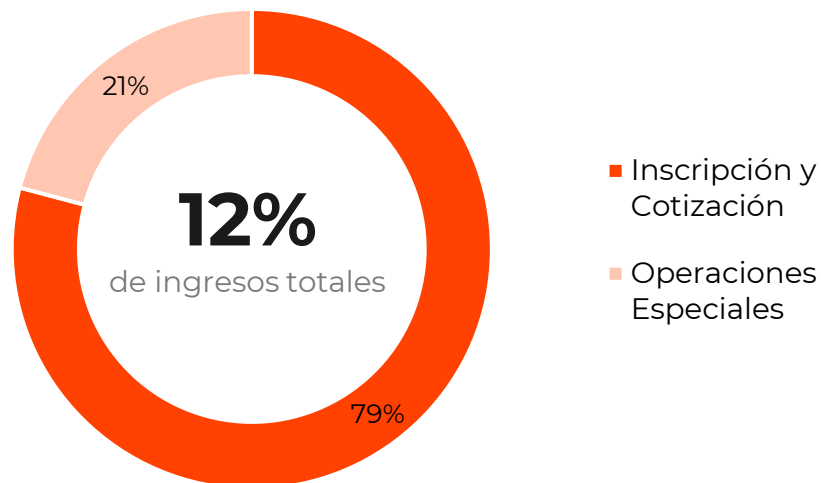
** Incluye ingresos del Business Development Hub

Emisores

CLP 4,84 Bn ingresos • +12% interanual • -11% trimestral

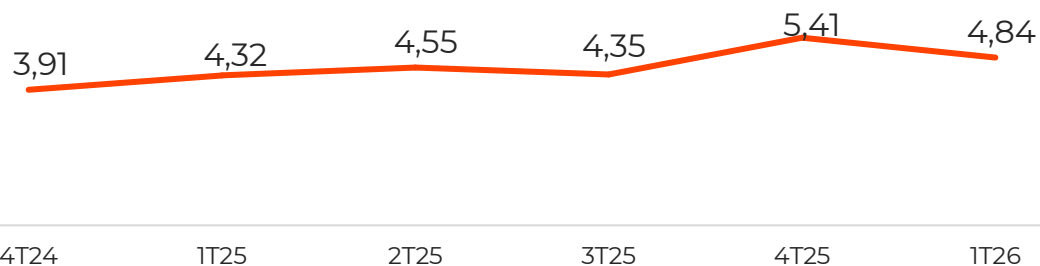
Composición de ingresos

% de ingresos CLP 4,84 Bn



Evolución trimestral

Bn CLP



VOLÚMENES 1T26

USD 3 Bn

+5% interanual

59 eventos corporativos

N.º DE EMISORES LOCALES (interanual)

431 Renta variable (-8) · **318** Renta fija (+6) · **1.024** Fondos (+46) · **19** ETFs (+4)

	COLOMBIA	CHILE	PERÚ	Interanual
Emisión de deuda	\$40 mn	\$1.569 mn	466 mn	158,5%
Follow-ons	-	-	537 mn	-46,7%
OPAs	\$208 mn	\$8 mn	-	-81,4%
Recompras de acciones	\$282 mn	-	-	+4.733%
Total	\$530 mn	\$1.577 mn	1.003 mn	-

USD 2 Bn

Emisión de deuda

+158,5% interanual

1.792

Emisores totales

+3% YoY

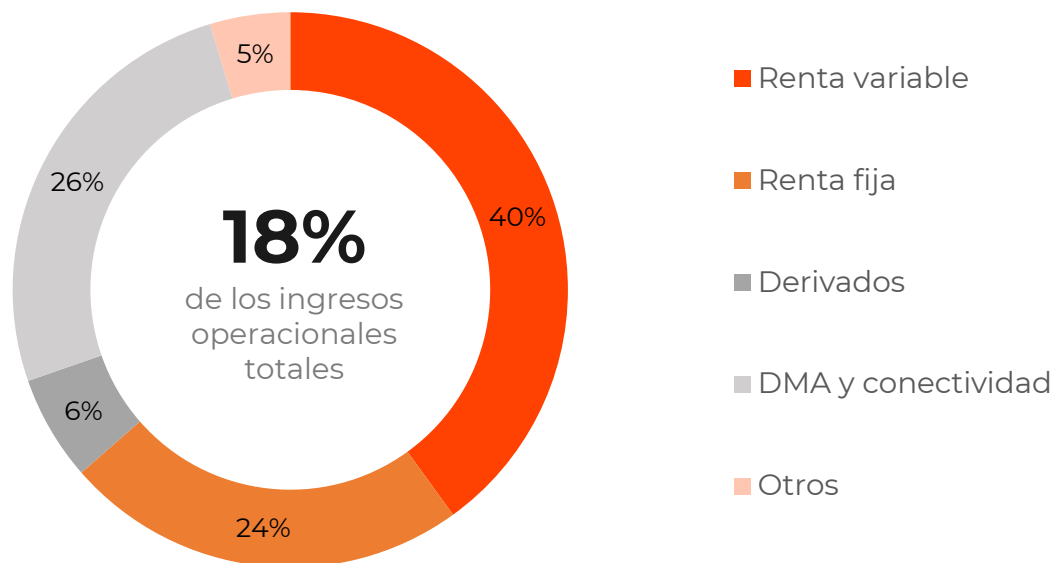
Negociación

CLP 7,39 Bn ingresos • +33% interanual • +42% trimestral

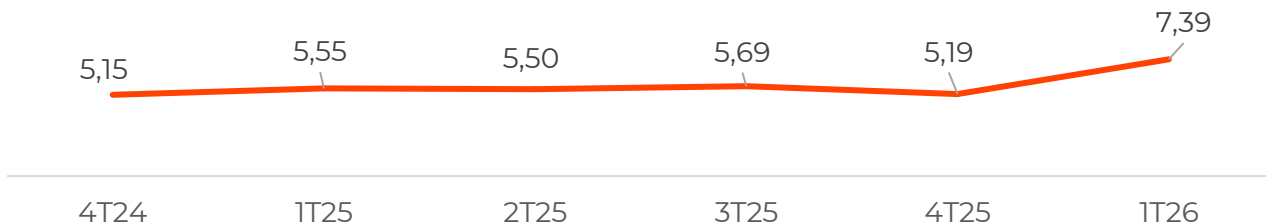


Composición de ingresos

% de ingresos CLP 7,39 Bn



Evolución trimestral



VOLÚMENES NEGOCIADOS · 1T26

USD 610 Bn

+27% interanual

vs USD 479 Bn 1T25

VOLÚMENES DE NEGOCIACIÓN POR CLASE DE ACTIVO

Renta variable **+75% · USD 26 Bn**

Renta fija **+29% · USD 341 Bn**

Derivados **+21% · USD 243 Bn**

Número de operaciones

CHILE

4,9 MM

COLOMBIA

1,3 MM

PERÚ

128 k

USD 432 M

Volumen diario promedio de renta variable

+75% interanual

6,3 M

Operaciones ejecutadas

+42% interanual

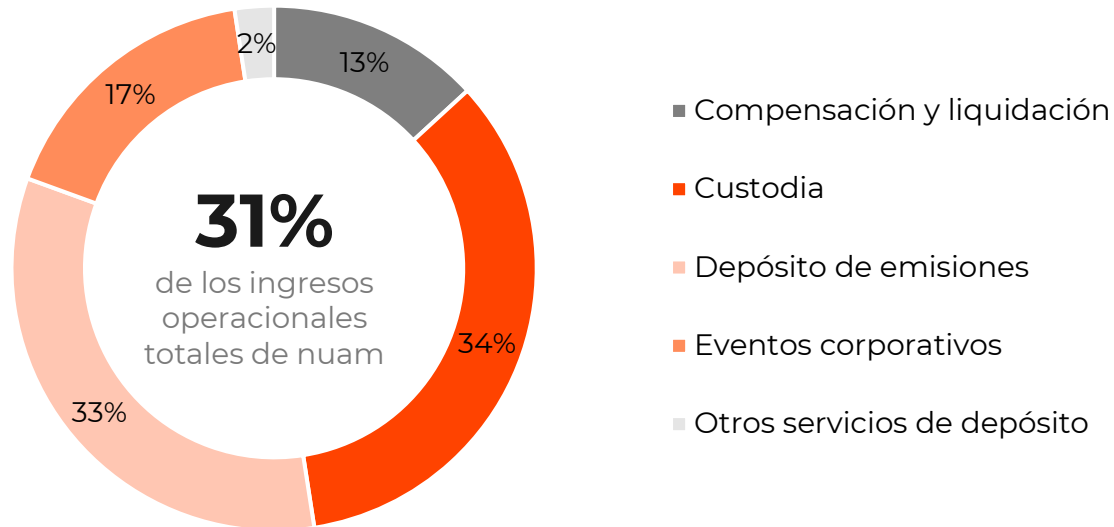
Custodia

CLP 12,82 Bn ingresos · +12,8% interanual · +4% trimestral



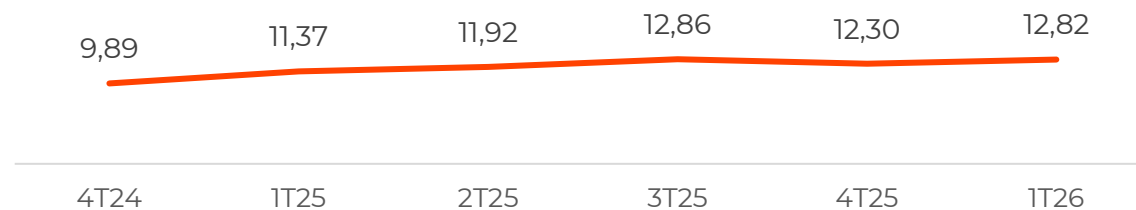
Composición de ingresos

% de ingresos CLP 12,82 Bn



Evolución trimestral

Bn CLP



DvP: Delivery vs Payment · FoP: Free of payment · cifras de AeC al cierre del trimestre

ACTIVOS EN CUSTODIA (AeC) · 1T26

USD 387 Bn

+39% interanual

vs USD 279 Bn 1T25

COLOMBIA · DECEVAL

USD 244 Bn en AeC

+44% interanual

Renta variable **+70% a USD 141 Bn**

Renta fija **+19% a USD 103 Bn**

PERU · CAVALI

USD 143 Bn en AeC

+31% interanual

Renta variable **+41% a USD 93 Bn**

Renta fija **+16% a USD 50 Bn**

+86%

DvP y FoP

1,9 M transacciones

+82%

Custodia internacional

ingresos por servicio

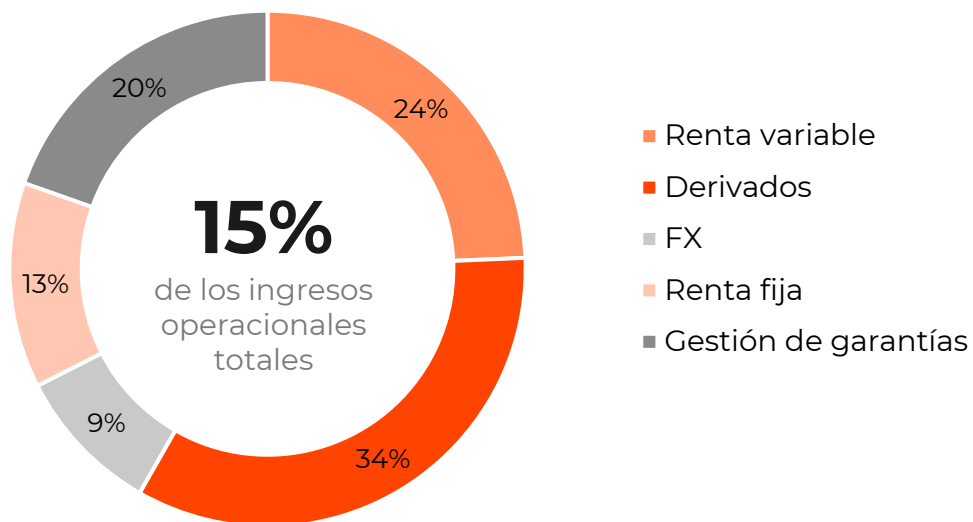
Clearing

CLP 5,92 Bn ingresos • +26% interanual • +14% trimestral



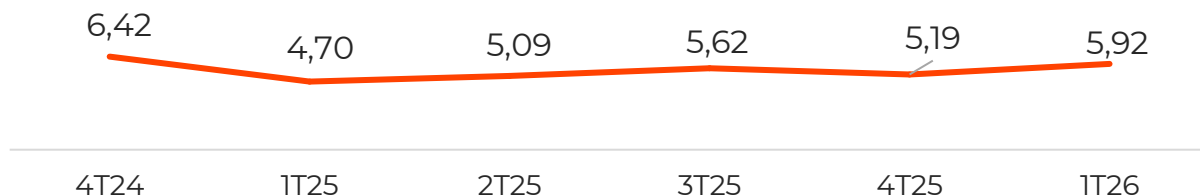
Composición de ingresos

% de ingresos CLP 5,92 Bn



Evolución trimestral

Bn CLP



VOLÚMENES DE COMPENSACIÓN • 1T26

USD 521 Bn

+29% interanual

vs USD 403 Bn 1T25

VOLÚMENES POR CLASE DE ACTIVO

Renta fija	+41% a USD 303 Bn
FX	+9% a USD 114 Bn
Derivados	+61% a USD 24 Bn
Derivados en bolsa	+4% a USD 59 Bn
Renta variable	+68% a USD 22 Bn
Interés abierto	+12% a USD 45 Bn

Ingresos

COLOMBIA • CRCC

USD 4.5 Bn

+29% interanual

CHILE • CCLV

USD 1.4 Bn

+14% interanual

+42%

Gestión de garantías

USD 130 M en volúmenes

8,33%

Tasa de interés promedio

-17 pb en el año

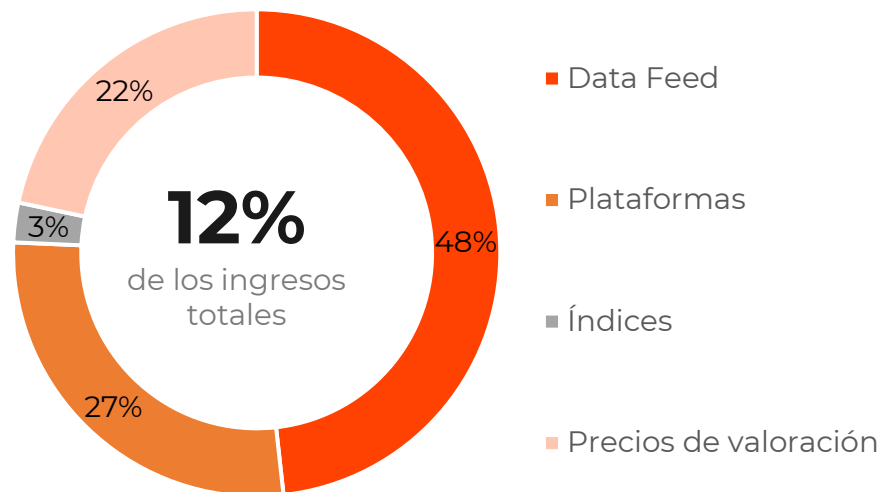
Información

CLP 5,01 Bn ingresos • +7% interanual • -5% trimestral



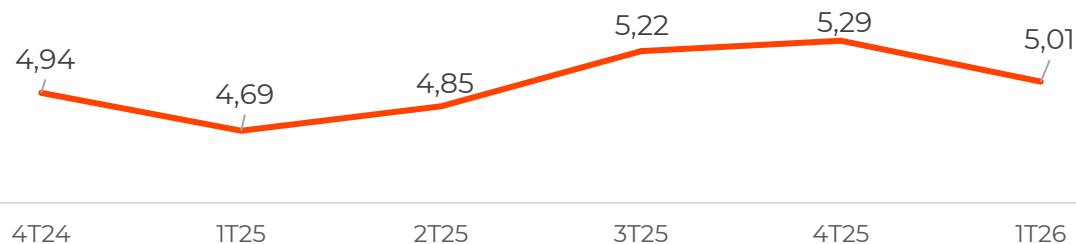
Composición de ingresos

% de ingresos CLP 5,01 Bn



Evolución trimestral

Bn CLP



*Las cifras de ingresos se presentan en dólares (USD)

CLP 5,01 Bn

TERMINALES EN LA REGIÓN

10.777

+6% interanual

Colombia impulsó el crecimiento

Nuevos clientes institucionales en Data feed elevaron los ingresos 8,8% interanual.

El crecimiento vino de nuevos clientes

Principales firmas firmaron suscripciones mensuales recurrentes.

La apreciación cambiaria afectó los resultados

Un sol peruano más fuerte y las variaciones USD/CLP redujeron los ingresos reportados*.

+108%

Ingresos por índices

impulsado por MSCI Colcap

+10,7%

Precios de valoración

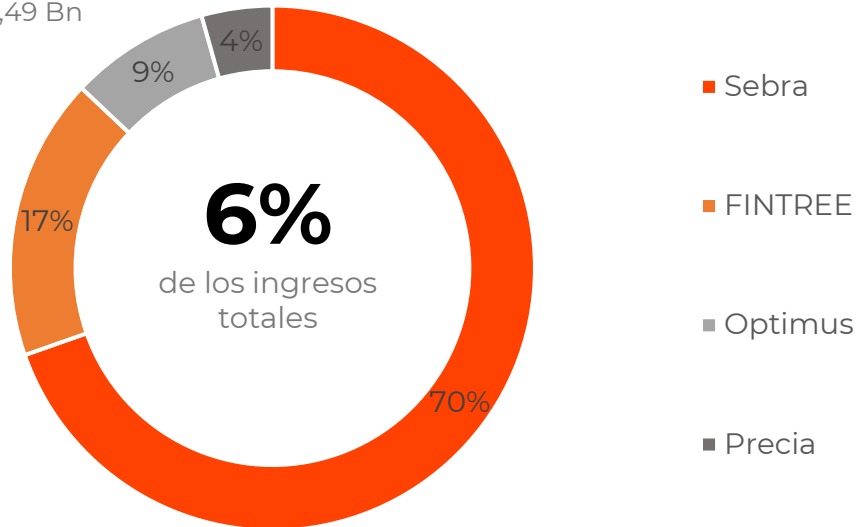
servicios de precios Precia

Servicios de VA - Infraestructura de Negocio

CLP 2,49 Bn ingresos • +11% interanual • -19% trimestral

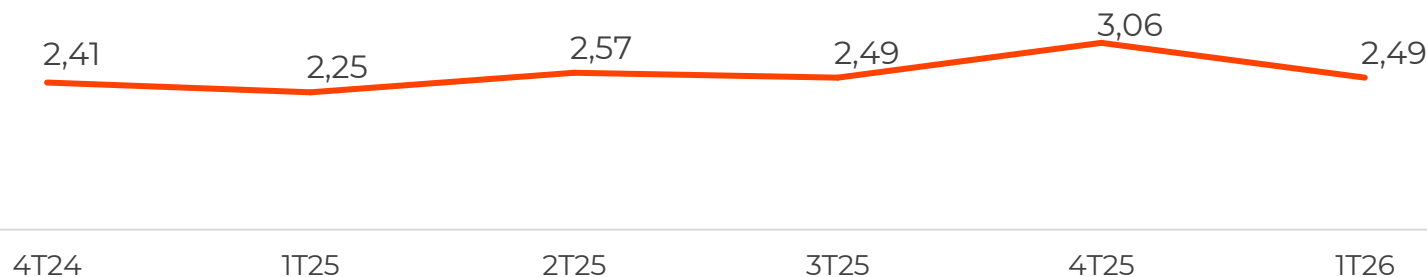
Composición de ingresos

% de ingresos CLP 2,49 Bn



Evolución trimestral

Bn CLP



11 brokers conectados (+1 interanual)

Los resultados interanuales muestran crecimiento de doble dígito, impulsado por un fuerte desempeño en servicios de back-office

SEBRA • CHILE

USD 1.7 Bn

+13% interanual

FINTREE • CHILE

USD 437 M

+22% interanual

OPTIMUS • CHILE

USD 216 M

-15% interanual

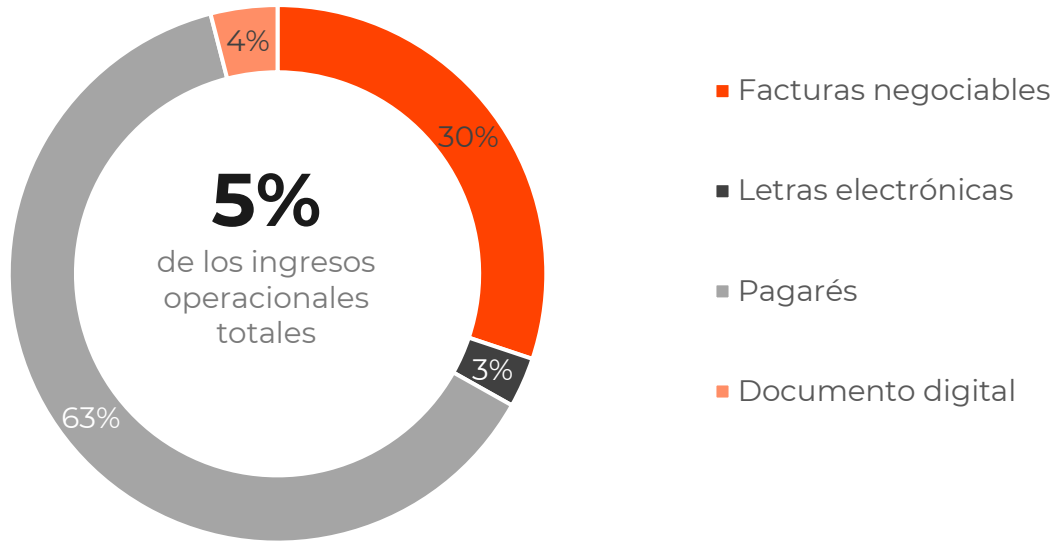


Servicios de VA - Mercados de Financiamiento Alternativo

CLP 1,88 Bn ingresos • +22% interanual • +2% trimestral

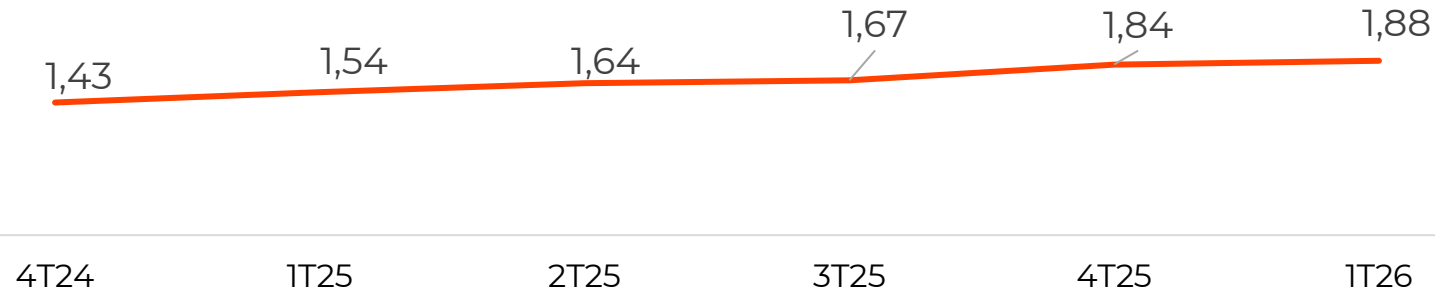
Composición de ingresos

% de ingresos de la unidad



Evolución trimestral

Bn CLP



VOLUMEN DE FACTURAS NEGOCIABLES

USD 3,9 Bn

+23% interanual

Facturas negociables

- Volumen: **USD 3.9 Bn +23% YoY**
- Número de facturas: **566 K +9% YoY**

Pagarés

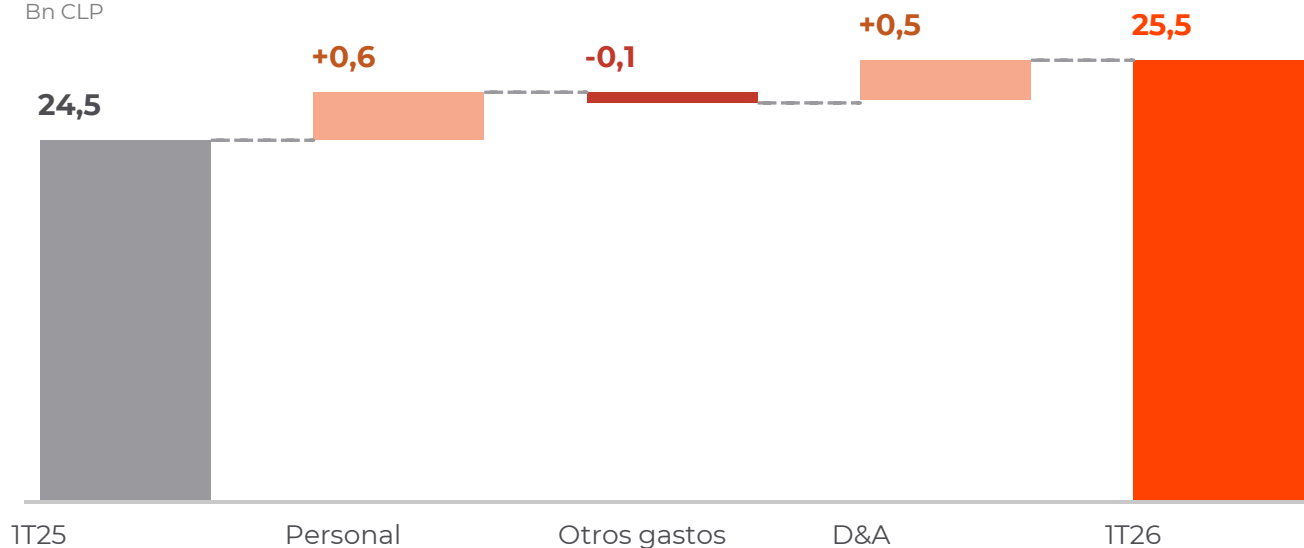
- Cantidad de nuevas emisiones: **2.459 +31% interanual**
- Número de transacciones: **1.458 +94% interanual**

Gastos 1T26

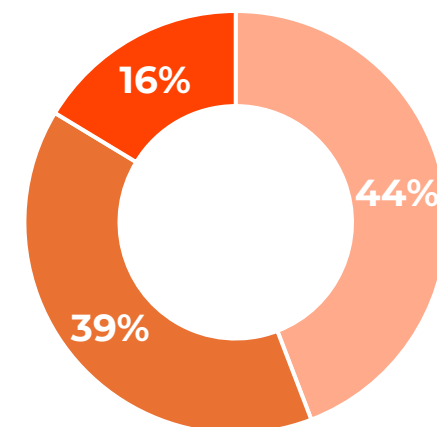


Evolución de gastos

Bn CLP



Distribución de gastos



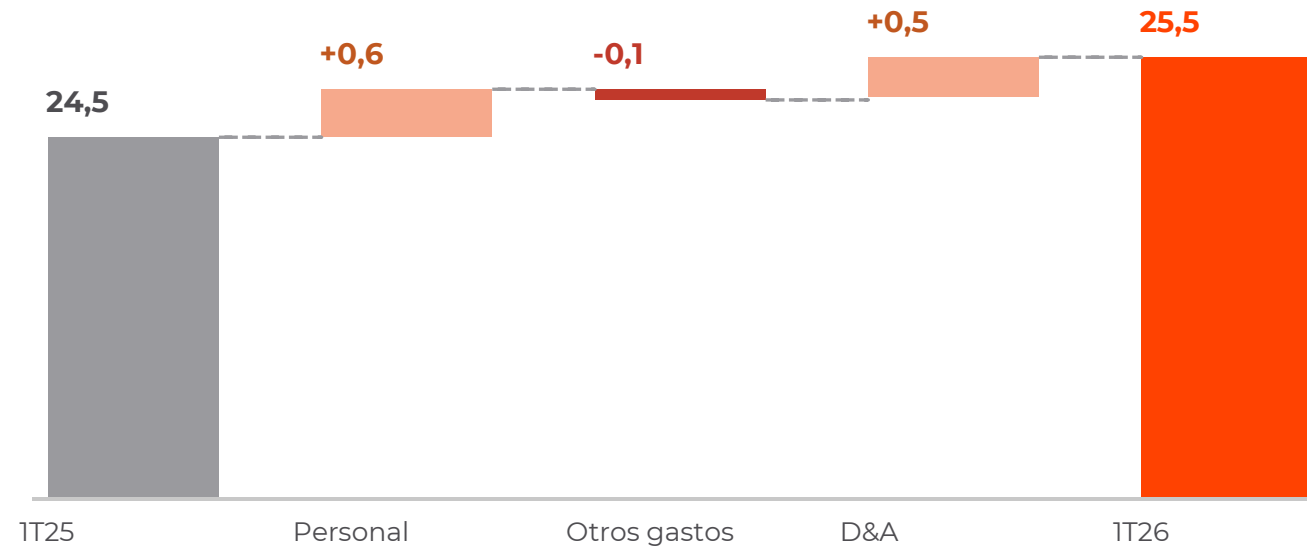
- Personal
- Otros gastos
- D&A

- **Beneficios al personal +5%**, por ajustes de IPC y revisiones salariales selectivas; planilla normalizada a niveles de mediados de 2025, con captura gradual de sinergias.
- **Otros gastos operativos estables (-1%)**: la disciplina en G&A y servicios profesionales compensó mayores costos de tecnología y custodia internacional.
- **D&A +12%**, por el ciclo de inversión tecnológica.



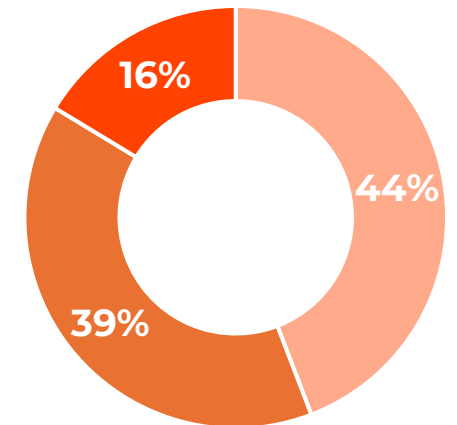
Gastos 1T26

Evolución de gastos en Bn CLP



- **Beneficios al personal +5%**, por ajustes de IPC y revisiones salariales selectivas; planilla normalizada a niveles de mediados de 2025, con captura gradual de sinergias.
- **Otros gastos operativos estables (-1%)**: la disciplina en G&A y servicios profesionales compensó mayores costos de tecnología y custodia internacional.
- **D&A +12%**, por el ciclo de inversión tecnológica.

Distribución de gastos



- Personal
- Otros gastos
- D&A



Agenda

01

Acerca de nuam

Quiénes somos y ruta de integración

02

Tesis de Inversión

Por qué invertir en nuam

03

Modelo y Desempeño del negocio

Cómo generamos valor y actualización de mercado

04

Por qué nuam

Mensajes de cierre y perspectivas



Una plataforma regional rentable y escalable

La ejecución disciplinada convirtió el crecimiento en rentabilidad — los resultados muestran una plataforma más escalable y resiliente, con la integración regional ganando impulso de forma sostenida.

La estructura operativa genera resultados sólidos y consistentes

La utilidad neta al 1T26 creció **47% interanual hasta CLP 9,7 Bn** y el margen EBITDA se expandió **8 pp hasta 49%**, reflejando la conversión del crecimiento en rentabilidad.

Crecimiento apoyado en ingresos recurrentes y escalables

Los activos en custodia alcanzaron **USD 387 Bn (+39%)**, mientras que **Información** e **Infraestructura de Negocio** crecieron **+7%** y **+11%**, consolidando un *mix* resiliente de fuentes de ingresos.

Retorno de capital a los accionistas

Una **distribución del 70%** de la utilidad neta refleja la confianza en la generación sostenida de flujo de efectivo y un marco disciplinado de asignación de capital.

Infraestructura crítica con barreras de entrada estructurales **que cotiza a un descuento importante**

Licencias en **tres jurisdicciones**, efectos de red y posición en toda la cadena de valor del mercado de capitales andino.



Una plataforma regional rentable y escalable

La ejecución disciplinada convirtió el crecimiento en rentabilidad — los resultados muestran una plataforma más escalable y resiliente, con la integración regional ganando impulso de forma sostenida.

La estructura operativa genera resultados sólidos y consistentes

La utilidad neta al 1T26 creció **47% interanual hasta CLP 9,7 Bn** y el margen EBITDA se expandió **8 pp hasta 49%**, reflejando la conversión del crecimiento en rentabilidad.

Crecimiento apoyado en ingresos recurrentes y escalables

Los activos en custodia alcanzaron **USD 387 Bn (+39%)**, mientras que **Información** e **Infraestructura de Negocio** crecieron **+7%** y **+11%**, consolidando un *mix* resiliente de fuentes de ingresos.

Retorno de capital a los accionistas

Una **distribución del 70%** de la utilidad neta refleja la confianza en la generación sostenida de flujo de efectivo y un marco disciplinado de asignación de capital.

Infraestructura crítica con barreras de entrada estructurales

Licencias en **tres jurisdicciones**, efectos de red y posición en toda la cadena de valor del mercado de capitales andino.

Disclaimer

This presentation has been prepared by Holding Bursátil Regional S.A. (“Nuam”) which together with its subsidiaries Bolsa de Comercio de Santiago, Bolsa de Valores, Grupo BVL S.A.A. and Bolsa de Valores de Colombia S.A. are defined as “Nuam Group”. The information contained in this presentation is for information purposes only. This presentation does not constitute or form part of and should not be construed as an offer to sell or issue or the solicitation of an offer to buy or acquire interests or securities of Nuam or the Nuam Group nor does this presentation constitute advice or a recommendation to buy or sell any interest or security in Nuam or the Nuam Group, or any of their respective affiliates in any jurisdiction or an inducement to enter into investment activity. No part of this presentation, nor the fact of its distribution, should form the basis of, or be relied on in connection with, any contract or commitment or investment decision whatsoever. No representation or warranty, expressed or implied, is made as to the fairness, accuracy, completeness or correctness of the information and opinions contained in this presentation, and no reliance should be placed on such information or opinions. Neither Nuam, the Nuam Group, nor any of its or their respective directors, officers, affiliates or any other person accepts any liability whatsoever for any loss arising from any use of such information or opinions or otherwise arising in connection with this presentation. This presentation includes information derived from (i) unaudited financial information of the Nuam Group as of and for the twelve months ended December 31, 2023 (the “4T23 Financial Information”) (ii) the unaudited consolidated financial statements of Nuam as of December 31, 2023 and for the period ended December 31, 2022 (the “Nuam Unaudited Consolidated Financial Statements”) (iii) the audited consolidated financial statements of Nuam and its subsidiaries as of June, 2025, December 31, 2024, 2023, 2022, 2021 and 2020 (the “Nuam Subsidiaries Audited Consolidated Financial Statements”).

Some of the information contained in this presentation might be expressed in U.S. dollars, it should be noted that the official financial statements of nuam and nuam Group have been prepared in Chilean pesos (CLP). This may result in differences between the values included in this presentation and those reflected in the financial statements, due to the methodologies used and fluctuations in the exchange rate applied. Therefore, any discrepancies should be interpreted in the context of the nuam and nuam Group’s financial statements, which should be reviewed to obtain an accurate and detailed understanding. Any investor should take appropriate measures to verify the information contained in this presentation and seek independent financial advice before acting on it

The financial data included in the presentation are “non-IFRS financial measures,” including Adjusted Revenue, Total Adjusted Revenue, EBITDA, Adjusted EBITDA, Adjusted EBITDA margin, Operating Cash Flow, Capex, Capex as a % of total adjusted revenues, Changes in working capital, Cash Conversion and Free Cash Flow to Equity. Although nuam believes these non-IFRS financial measures provide useful information to users in measuring the financial performance and condition of its business, users are cautioned not to place undue reliance on any non-IFRS financial measures and ratios included in this presentation. Financial data are presented in United States dollars (USD) rounded to the nearest million. Due to such rounding, there may be discrepancies in the tables between the totals and the sums of the amounts listed.

Forward Looking Statements:

This presentation may contain forward looking statements. Examples of these forward looking statements include, but are not limited to, statements of plans, objectives or goals and statements of assumptions underlying those statements. Words such as “may”, “will”, “expect”, “intend”, “plan”, “estimate”, “anticipate”, “believe”, “continue”, “probability”, “risk” and other similar words are intended to identify forward looking statements but are not the exclusive means of identifying those statements. By their very nature, forward looking statements involve inherent risks and uncertainties, both general and specific, and risks exist that such predictions, forecasts, projections and other forward looking statements will not be achieved. A number of important factors could cause our actual results to differ materially from the plans, objectives, expectations, estimates and intentions expressed in such forward looking statements. Past performance of the nuam Group cannot be relied on as a guide to future performance. Forward looking statements speak only as at the date of this presentation. nuam expressly disclaims any obligations or undertaking to release any update of, or revisions to, any forward looking statements in this presentation. No statement in this presentation is intended to be a profit forecast. As such, undue reliance should not be placed on any forward looking statement.